

Au bénéfice de plus de 20 ans d'expérience en Executive Search et recrutement de Cadres en France comme en Suisse, le cabinet Alliance Consulting reconnu pour son savoir-faire et son accompagnement personnalisé durant les différentes phases du processus de recrutement, recherche des spécialistes et experts de la nutraceutique, du food supplement et de la Nutrition & Santé.

Dans ce cadre, nous vous offrons l'opportunité de rejoindre l'équipe commerciale d'un de nos Clients, CDMO certifié ISO 22000, filiale d'un Groupe agroalimentaire (+ de 3000 collaborateurs et présent dans 19 pays), formulant, fabriquant et conditionnant à façon des produits et concepts hyperprotéinés, compléments alimentaires et nutricosmétiques depuis plus de 40 ans.

Afin de satisfaire la forte demande du marché, il souhaite intégrer un nouveau

Business Developer France/Export

Rattaché(e) à la Direction de BU, vous participez activement à la croissance du portefeuille Clients sur le marché de la nutraceutique, nutrition sportive et diététique en France comme à l'export dont un focus sur l'Espagne, le Portugal, la Belgique et les Balkans.

Pour cela, vous contribuez en chef de Projet à la mise en œuvre de la stratégie commerciale définie avec la Direction, menez une prospection intensive en promouvant les concepts produits, êtes force de proposition et de négociation dans la rédaction des cahiers des charges des Clients (formulation, packaging) afin d'accroître le C.A. attendu sur la zone.

A ce titre, vous gérez votre activité commerciale en totale autonomie visitant vos Clients européens régulièrement.

Une veille active des évolutions réglementaires et des démarches concurrentielles encourage également la réussite de vos actions à long terme et l'amélioration de l'offre de notre client.

H/F, de formation Supérieure type Ingénieur Agroalimentaire associée si possible à un 3^{ème} cycle en vente/marketing, vous justifiez impérativement d'un parcours probant d'au minimum 3/5 ans à des fonctions technico-commerciales et en mode projet de préférence au sein de l'industrie agroalimentaire, voire cosmétique.

Au-delà de votre vécu, nous vous souhaitons doté d'une forte culture business complétant ainsi un profil « hands-on ».

Maîtrise de l'anglais et si possible de l'espagnol.

Si l'idée de rejoindre notre client autour de valeurs humaines comme l'entraide, la bienveillance et la convivialité vous intéresse particulièrement et si vous avez le désir de donner un nouvel élan à votre carrière en mettant l'accent sur votre réussite professionnelle alors discutons-en au plus vite en toute discrétion...

Pour cette très belle opportunité située à proximité d'Aix-en-Provence (ouverte à télétravail avec présence 1 fois par mois sur site), nous vous remercions par avance pour l'envoi de votre dossier (**CV et prétentions salariales**) que nous nous engageons à traiter de manière personnalisée et confidentielle s/réf KAM366/W à **Cabinet Alliance Consulting** - contact@alliance-consulting.fr