

Au bénéfice d'une longue expérience de l'Executive search et du recrutement de Cadres, le cabinet Alliance Consulting situé en France comme en Suisse, se distingue depuis plus de 23 ans comme le principal Conseil en recherche de spécialistes et experts de la nutraceutique, du food supplement et de la nutrition & santé.

Le Client que nous accompagnons est un Groupe familial indépendant crée il y a plus de 120 ans et dont les ventes consolidées bondissent d'années en années ! Partenaire de confiance d'un bout à l'autre de la chaîne de valeur, stabilité du capital et implantation internationale réussie sont les principaux facteurs clés de cette Success story.

Afin d'accompagner la croissance ultra-vitaminée du food supplement, il souhaite renforcer sa team en créant le poste de

Sales Manager Health Nutrition

Très au fait des enjeux globaux du marché de la Nutrition Santé et plus particulièrement de la nutraceutique ?

L'envie d'évoluer dans un contexte hyper « challenging » et d'obtenir (enfin) une rémunération en rapport avec vos performances vous stimule-t-elle ?

Si oui, nous sommes actuellement détenteurs d'une très belle opportunité au sein de sa BU Ingrédients Premium alliant suivi, animation et développement du Business auprès de Grands comptes distributeurs en Espagne, Portugal, Amérique du Sud et de quelques-uns en France.

H/F, de formation commerciale supérieure ou scientifique en Agro, vous bénéficiez d'une première expérience minimum de 2 ans sur le terrain en Business development dans le secteur global de l'ingrédient nutraceutique.

Votre pratique de l'anglais est nécessairement courante, la connaissance de l'espagnol sera un plus non-négligeable.

Particulièrement motivé et organisé dans la gestion de votre activité sur le terrain là où tout se passe, connaissant les caractéristiques et enjeux du marché de la Nutra, vous disposez en outre d'un potentiel évolutif associé à un tempérament volontaire et déterminé.

Convaincu par cette belle opportunité située en Normandie avec 1 jours de télétravail hebdo ?

Alors nous vous remercions pour l'envoi de votre dossier (CV + prétentions salariales) que nous nous engageons à traiter de manière CONFIDENTIELLE s/réf. SAH374/W – Cabinet Alliance Consulting – contact@alliance-consulting.fr